

## F. Iniciativas se refuerza con el alavés Joaquín Medrano

**DESIGNACIÓN** – F. Iniciativas, consultora especializada en el asesoramiento a empresas en el ámbito de la gestión de la financiación de actividades de I+D+i ha designado al vitoriano Joaquín Medrano como *business manager* de Innovación y Administraciones Públicas, quien asumirá el reto de desarrollar y dinamizar el nuevo negocio en el Estado vinculado al área de Administraciones Públicas e Innovación tras ejercer durante los últimos 12 años como responsable de Negocio de la Zona Norte. – DNA



## Daimler quiere reducir costos por valor de 6.000 millones

**COMPETITIVIDAD** – El inminente cambio de rumbo en Daimler tras la sustitución el próximo mes de mayo de su actual presidente, Dieter Zetsche, por Ola Källenius traerá consigo un drástico programa de ajuste del gasto, cifra en 6.000 millones de euros hasta 2021, según publicó recientemente la revista alemana de negocios *Manager Magazin*, quien también publicó la posible eliminación de 10.000 puestos de trabajo para tratar de equilibrar su cuenta de resultados, lastrada el pasado curso. – DNA

# ¿Quién protege a los ‘cobots’?

La alavesa Acutronic Robotics advierte de las amenazas a las que están expuestos estos robots

✎ **Andrés Goñi**

**VITORIA** – No son pocos los expertos y especialistas en materias de nuevo cuño como la fabricación avanzada, el *big data* o la visión artificial que aseguran con inquietante rotundidad que en apenas dos décadas habrá robots más inteligentes que los humanos que aprenderán por sí mismos y, por descontado, de forma muchísima más rápida. Robots o *cobots*, como se les conoce en el argot científico, que estarán perfectamente integrados en la sociedad con una capacidad de interacción y empatía difíciles de imaginar a día de hoy. Para hacerse una idea aproximada del potencial que se viene, bastaría con echar un vistazo a proyectos robóticos reales como el Da Vinci, un *cirujano* compuesto por cuatro brazos que suelen formar parte del equipo de profesionales que asumen intervenciones como un cáncer de próstata, una gastrectomía o una endometriosis. Desde que fuera lanzado en 2000, Da Vinci ha participado en tres millones de operaciones, siendo casi medio centenar los robots instalados en España.

Pues bien, en este apasionante contexto donde parece claro que el desarrollo tecnológico es imparable, dos *start up* alavesas con recorrido en el campo de la robótica han puesto en solfa un aspecto hasta ahora no contemplado en esta ecuación como es la propia seguridad de dichos robots y las consecuencias que de ella se podrían derivar. “La mayor parte de los robots colaborativos existentes en el mercado son totalmente inseguros, y lo que es peor, a la mayoría de los fabricantes de *cobots* simplemente no les importa”, advierten desde Acutronic Robotics, una firma fundada en 2014 en Vitoria que con el tiempo fue adquirida por el



Mara, el brazo robótico colaborativo y modular diseñado por Acutronic.

grupo suizo Acutronic y que provee soluciones de robótica modular para uso industrial y profesional. En opinión de esta tecnológica, la necesidad de taponar las numerosas brechas de seguridad a la que están expuestos este tipo de dispositivos es primordial, de ahí que haya lanzado una suerte de protocolo de actuación para evitar ataques externos. Dicho manual, bautizado como *Modelo de amenazas*, ha sido testado sobre Mara, el primer brazo robótico colaborativo y modular que se fabrica en el Estado y que esta pyme alavesa presentó en sociedad a finales del pasado año (ver foto).

Pues bien, los análisis realizados sobre el *hardware* y *software* de este singular *cobot* ha revelado múltiples debilidades, hasta 27, siendo dos de ellas críticas y seis con un alto grado de severidad, advierte la empresa, que en esta ocasión ha contado con el apoyo de la también pyme alavesa Alias Robotics, fundada el pasado año en el ámbito de la ciberseguridad robótica. Analizado el resultado de la tipología de las amenazas, parece claro, advierten los profesionales, que es muy probable que éstas sean compartidas por todos los brazos robóticos del mercado, lo que pondría en duda la seguridad de este tipo de *cobots*. Para evitar males mayores, Acutronic ha desarrollado una serie de mejoras de seguridad en forma de *escudo de seguridad* para proteger a este brazo robótico de posibles ataques externos antes de su inminente comercialización en el mercado. ●

“A medida que los ‘cobots’ se vayan introduciendo en los espacios humano-robot, preveemos catástrofes”, advierten en Acutronic

## Condesa sobrevive a su aguda crisis y aguarda su próxima venta

La firma tubera fundada en 1954 por la familia Iribecampos ha sido rescatada y saneada a tiempo por un ‘pool’ de bancos

**VITORIA** – Durante muchos años fue uno de los *players* más importantes de Europa en su sector, la producción de tubos con soldadura. Impulsada en 1954 en Mondragón por la familia Iribecampos, se convirtió con el paso del tiempo en un *gigante* vasco con sede en Legutiano (Álava), desde donde se dirigía con mano firme un conglomerado industrial con varias plantas repartidas por Europa y una facturación cercana a los 1.100 millones

de euros. La feroz crisis que asomó en 2008, sin embargo, envió a la lona a esta compañía alavesa, en cuyo auxilio tuvo que salir un *pool* de bancos españoles con extraordinaria implicación financiera en un proyecto que amenazaba ruina. Santander, BBVA, Bankia, CaixaBank y Sabadell alumbraron entonces el llamado *Proyecto Phoenix*, destinado a capitalizar deuda, inyectar recursos y participar en la gestión de aquellas empresa con graves problemas en los que tuviesen intereses. Una de ellas era precisamente Condesa, que según apuntaba *Expansión* en su edición impresa del pasado martes, habría logrado sobrevivir a una más que segura desaparición sin haber perdi-

do sus activos en España y Alemania, donde aún mantiene una planta en Altensteig-Walldorf. No pudo evitar en cambio la liquidación de sus tres fábricas en Francia, mientras que en su accionariado habría entrado un *gigante* industrial como Arcelor-Mittal, su principal proveedor, que se ha hecho con el 30% del capital y que podría convertirse en el nuevo dueño de esta tubera si prospera en el corto plazo la venta que *Phoenix* considera factible una vez saneadas las cuentas de la compañía. De no ser así, entrarían en juego otros posibles compradores como inversores industriales comprometidos con el largo plazo de la empresa salvada o incluso fondos de inversión. – A.G.



Condesa ha sobrevivido tras un periodo de gran incertidumbre. Foto: DNA